

EĞİTMEN-DANIŞMAN BİYOGRAFİSİ



Hüseyin MANDACI (LL.M)

1970 Çanakkale doğumlu Hüseyin MANDACI, evli ve bir çocuk sahibidir.

İzmir Dokuz Eylül Üniversitesi İktisat Fakültesinde lisans düzeyinde ve İstanbul Bilgi Üniversitesinde ise Hukuk Fakültesinde Ekonomi Hukuku alanında yüksek Lisans düzeyinde eğitimini tamamlamıştır.

1990 yılından bu yana, 25 yılı aşkın sürede Türkiye'nin önde gelen Banka ve Finans Kuruluşlarında Perakende/Bireysel Satış ve Pazarlamadan sorumlu üst düzey yöneticilik görevlerinde bulunmuştur. Bunlardan bazıları ise ;

- Pamukbank Genel Md.Pazarlama Müdürü
- Finansbank Genel Md. Satış Grup Başkanı
- Dışbank/Fortisbank/TEB Genel Müdürlük Satış Yönetici Direktörü
- Şekerbank Genel Md. Direkt Satış Müdürü
- Alternatifbank Genel Md. Direkt Satış Müdürü
- Moneygram -Türkiye Genel Müdürü

Bunun yanı sıra kurumsal hayatın içinde performans gösterirken içindeki girişimcinin dışarıya çıkmasıyla, kendi iş fikrini hayata geçiren Mandacı yıllar içerisinde aşağıdaki Şirketleri kurarak hayata geçirmiştir.

➤ **BANKDİREKT Pazarlama ve Destek Hizmetleri A.Ş**

Yönetim Kurulu Başkanı (sermayesi 1.000.000 TL)

Bankalara, Finansal Şirketlere Outsource Satış ve Destek Hizmetleri sunar.

İş Fikri olarak Türkiye'de bir ilktir.

<http://huseyinmandaci.blogspot.com/2010/11/ilk-girisimcilik-tecrubem-bankdirekt.html>

➤ **DİREKT Sigorta A.Ş**

Yönetim Kurulu Başkanı (sermayesi 200.000 TL)
Tüm Sigorta Branşlarında A Tipi Sigorta Acenteliği yapar.

➤ **MANDACI Danışmanlık ve Akademi**

Genel Müdür-Danışman-Eğitmen

Akademi ve Eğitim konularında çeşitli projelerde aktif olarak rol alan MANDACI aşağıdaki çalışmalarda bulunmuştur.

Uluslararası yatırım bankası Goldman Sachs'ın 2008 yılında başlattığı "10.000 Kadın Girişimci" projesinin, Özyeğin Üniversitesi işbirliği ile Türkiye'deki programlarındaki "Girişimcilikte Satış Geliştirme " eğitimlerini Hüseyin MANDACI vermiştir. Her program 3'şer aylık dönemlerde gerçekleşmiş olup devamında katılımcılara koçluk ve mentörlük hizmetini ayrıca Hüseyin Mandacı vermiştir.

Bununla birlikte Özyeğin Üniversitesi ve TOBB işbirliğiyle, her yıl düzenlenen 1.000.000 TL ödüllü olan "bir FİKRİNmiVAR?" proje ve fikir yarışmasında da katılımcılara , Satış Eğitimlerini vermekte olup yarışmada finale kalan proje ve fikir sahibi katılımcılara da mentörlük desteği vermiştir.

Mandacı, Bahçeşehir Üniversitesi'nde de 260 saatlik süreli olan "BUSEM-Bankacılık Sertifika Programını" eğitmen olarak vermiştir.

Ayrıca Bahçeşehir Üniversitesinde COOP kapsamında Yüksek Lisans Eğitiminde Ziyaretçi Eğitmen olarak ders vermiştir.

GYİAD- Genç Yönetici ve İş Adamları Derneği'nde Denetleme Kurulu Üyesi olarak görev yapan Mandacı ayrıca Projeler Komisyonu ve Eğitim, Gelişim Komisyonu Üyesi olarak görev yapmakta olup GYIAD Academy çalışmalarını sürdürmektedir. Bu kapsamda Yeditepe Üniversitesi, Galatasaray Üniversitesi, İstanbul Teknik Üniversitesinde Yüksek Lisans sınıfında Girişimcilik Dersi Konuk Hoca olarak vermiştir.

THY/Anadolu Jet Firmasının tüm yurt çapında 20'nin üzerindeki Devlet Üniversitelerinde gerçekleştirdiği "JetGenç" etkinliklerinde Üniversite gençliğine "Motivasyon Uçaklar gibidir !" temalı seminerler serisi vermiştir.

Boğaziçi Üniversitesi ile KOSGEP ortaklığında yürütülen ve genç üniversite öğrencilerine yönelik "Sosyal Girişimcilik-SOGİP " sertifika programlarında KOSGEP onaylı eğitmen olarak görev almıştır.

Ayrıca 2020 yılında, Medipol Üniversitesi Halkla İlişkiler Bölümünde, Öğretim Görevlisi olarak "Kurumsal İtibar Yönetimi ve İmaj" adlı dersi veriyor olacaktır.

Hüseyin MANDACI'nın Türkiye'nin önde gelen kurum ve markalarına verdiği eğitimler arasında, Pazarlama ve Satış Teknikleri, Business Networking, Kurum içi Uzlaşma ve Biz Olmak, İletişim ve İlişki Yönetimi, Finansal Satış, Hizmette Mükemmellik, Etkili Sunum

Teknikleri, Motivasyon ve Stres Yönetimi, Kişisel İmaj ve Beden Dili Yönetimi, Etkinlik ve Zaman Yönetimi, Vizyonel Yönetim Teknikleri gibi eğitimler yer almaktadır.

“6493 Sayılı Ödeme Ve Menkul Kıymet Mutabakat Sistemleri, Ödeme Hizmetleri Ve Elektronik Para Kuruluşları Hakkında Kanun Işığında Ödeme Kuruluşlarında Yaşanan Güncel Sorunlar” konulu basılı yayın olarak proje tezi bulunmaktadır.

Humanist Yayınevi tarafından yayınlanan , D&R mağazalarında en çok satanlar arasına giren ve 2.basımı yapılan “İtirazım Var” adlı Satış profesyonellerinin baş ucu kitabı yazarıdır.

Kişisel Gelişim ve İletişim alanlarında 200 adet civarı makalelerin yer aldığı , yaklaşık 80.000 kişinin okuduğu bir kişisel blog yazarı ve editörüdür.

Danışmanlık Faliyetleri kapsamında ise Outsource (dış kaynak kullanımı) veya İnhouse olarak,

- Türkiye İş Bankası A.Ş Dönüşüm Projesi (Outsource Danışman-SME Konu Uzmanı)
- Smile Telekom A.Ş (Outsource Saha Satış Koordinatörü)
- Medline A.Ş (Outsource- Saha Satış Partneri)
- Avea İletişim Hizmetleri A.Ş (Outsource – Satış Partneri ve Kurumsal Bayisi)
- Udaş-Uşak Doğal Gaz A.Ş (OutSource Danışman)
- CRN Enerji A.Ş (İnhouse Satış Genel Müdür Yrd.)
- Bağımsız ATM A.Ş (Outsource Satış Direktörü)

Projelerinde sektör ayrımı yapmaksızın iş ortaklarına güç katmıştır.

Danışmanlık hizmetlerini sunarken, “Söyleyen değil, sahada birlikte yapan” felsefesiyle çalışmaktadır.

Mandacı Hukuk alanında ise Bilirkişi, Uzlaştırmacı ve Kayyum olarak görev almaktadır.